



I E G U L D Ī J U M S T A V Ā N Ā K O T N Ē

Nr. 8.5.2.0/16/I/001

«Nozaru kvalifikācijas sistēmas pilnveide profesionālās izglītības attīstībai un kvalitātes nodrošināšanai»

Sasniedzamo mācīšanās rezultātu vienība "Augu un floristikas izstrādājumu pārdošana"

Sasniedzamie mācīšanās rezultāti	- Spēj: izsaiņot ziedus, augus un citas preces atbilstoši iepakojuma veidam, novērtējot gaisa un ūdens temperatūru telpā. Zina: ziedu un augu iepakojumu izsaiņošanas veidus, augu un ziedu novērtēšanas kritērijus un uzglabāšanas prasības. Izprot: izsaiņošanas nozīmi ziedu un augu kvalitātes saglabāšanā. - Spēj: sagatavot augus un floristikas izstrādājumus uzglabāšanai darba un tirdzniecības telpās, lietojot atbilstošu paņēmieni. Zina: pēcapstrādes paņēmienus (apliet, rasināt, iesaiņot, ievietot aukstuma kamerā). Izprot: pēcapstrādes un uzglabāšanas paņēmieni ievērošanas svarīgumu augu un floristikas izstrādājumu ilgākai saglabāšanai. - Spēj: izvietot ziedus, augus un floristikas materiālus darba/tirdzniecības telpās vizuāli estētiskās vides radīšanai. Zina: ziedu un augu grupēšanas principus, tirdzniecības telpas racionālu iekārtojumu, preču izvietojuma jeb merčendaizinga pamatus, preču izvietojuma tehniskās un vizuālās pamatprasības. Izprot: ziedu, augu un floristikas materiālu grupēšanas nepieciešamību racionālai darbībai darba/tirdzniecības telpās. - Spēj: pieņemt floristikas pasūtījumu, izskaidrot iespējas un attiecīgā pasūtījuma atšķirības, piedāvāt piegādes veidu. Zina: floristikas izstrādājumu veidus un to piegādes nosacījumus. Izprot: pasūtījumu pieņemšanas un piegādes nozīmi klientu apkalpošanā. - Spēj: izvērtēt floristikas pakalpojumu un preču ikdienas piedāvājuma atbilstību pieprasījumam. Zina: floristikas pakalpojumu un preču veidus, klientu vēlmju izzināšanas iespējas un floristikas preču pārdošanas metodes. Izprot: klientu kvalitatīvas apkalpošanas ietekmi uz uzņēmuma apgrozījumu. - Spēj: aprēķināt floristikas produkcijas cenu un veikt pārdošanas darbības (noformēt pirkuma dokumentāciju). Zina: floristikas izstrādājuma cenas aprēķināšanas principus un ar to saistītās normatīvo aktu prasības. Izprot: pārdošanas formu un pozitīvas komunikācijas ar klientu ietekmi uz pārdošanas apjomu. - Spēj: kvalitatīvi iesaiņot preci, izvēloties piemērotāko iesaiņojuma veidu un materiālu. Zina: iesaiņošanas prasības, iesaiņojamo preču un materiālu veidus. Izprot: iesaiņošanas nozīmi preces kvalitātes saglabāšanā. - Spēj: konsultēt klientu par augu un floristikas izstrādājumu kopšanas īpatnībām, profesionālajiem floristikas materiāliem un to lietošanu. Zina: profesionālo materiālu un izstrādājumu specifiskās prasības un kopšanas metodes, klientu konsultēšanas pamatprincipus, augu un floristikas izstrādājumu kopšanas metodes mājas apstākļos. Izprot: precīzas informācijas par augu un floristikas izstrādājumu kopšanas ietekmi uz to ilgtspēju nodrošināšanas nozīmi.
--	---

LKI līmenis	LKI 3. līmenis
Kvalifikācija(-as), uz kuru(-ām) attiecas vienība	Florists
Vienības veids	Kvalifikācijai raksturīgā vienība (PV)
Novērtēšana	Pārbaudījumā pierāda visu vienībā definēto sasniedzamo rezultātu apguvi, t.sk., to praktiski demonstrējot. Pārbaudījumā iekļauj: • preču – augu un floristikas izstrādājumu – izsaiņošanu un iesaiņošanu; • augu un floristikas izstrādājumu sagatavošanu izvietojšanai un uzglabāšanai tirdzniecības/darba telpās un to izvietojšanu; • floristikas pasūtījumu pieņemšanu, pirkuma un preču piegādes noformēšanu; • klientu vēlmēm atbilstošu apkalpošanu un konsultēšanu par augu un floristikas izstrādājumu kopšanu.